

Seminario

DIRECCIÓN COMERCIAL

EN ENTORNOS DIFÍCILES

Liderando equipos de ventas de alto rendimiento ante escenarios de incertidumbre

Seminario

DIRECCIÓN COMERCIAL

EN ENTORNOS DIFÍCILES



LIDERANDO EQUIPOS DE VENTAS DE ALTO RENDIMIENTO ANTE ESCENARIOS DE INCERTIDUMBRE

OBJETIVO

El seminario conducirá a los participantes a través de las nuevas tendencias relacionadas con la definición de la estructura, tamaño, incorporación, compensación y motivación de la fuerza de ventas. Además, analizaremos cómo una estrategia de alto rendimiento puede resultar eficiente ante escenarios de incertidumbre, como el que enfrenta actualmente el Ecuador. Con respecto a la alta competitividad, identificaremos cómo gestionar posturas de liderazgo, que permitan desarrollar planes que maximicen la eficacia de los ejecutivos de ventas.

¿QUIÉN PUEDE ASISTIR?

Este seminario va dirigido a profesionales que desarrollan su función diaria en el área comercial: directores comerciales, gerentes de mercadeo y ventas, jefes de trade marketing; así como también, ejecutivos que incidan directamente en la gestión comercial, gerentes generales, propietarios y directores de empresas.

CONTENIDO

- Definición de estrategia comercial en entornos de incertidumbre.
- Liderazgo de equipos de alto rendimiento.
- Estructura, tamaño, compensación y control de la fuerza de ventas.
- Selección y assessment del equipo comercial.
- El valor financiero de los vendedores, cómo calcularlo y gestionarlo.
- Cómo gestionar grandes cuentas (KAM).
- Mecanismos de gestión para vendedores efectivos.

METODOLOGÍA

Se aplicarán metodologías dinámicas que fomenten el aprendizaje, la interacción y el protagonismo de los participantes, tales como: casos de estudio basados en hechos reales, trabajo en equipo y conferencias-coloquios.

CERTIFICADO

Al finalizar el seminario el asistente recibirá un certificado de participación. Deberá haber asistido como mínimo al 80% de las sesiones.

HORARIO

El seminario tendrá una duración de dos días, en el horario de 8h30 a 17h30.

FECHA

Guayaquil: octubre 29 y 30.

Quito: octubre 31 y 1 de noviembre.





IDE Guayaquil

PROFESOR



Pablo Alegre

IAE Business School, Argentina

- Máster en Dirección de Empresas, IAE Business School, Argentina.
- Profesor y Director del área de Dirección Comercial en el IAE Business School, Argentina.
- Consultor Internacional en Dirección Comercial en distintos sectores.



PIENSA CON AUDACIA

“Liderar negocios en escenarios cambiantes requiere audacia y pasión. Reunir la ciencia con el arte de la dirección de empresas para obtener ideas innovadoras y alinear organizaciones complejas hacia el éxito es arduo. Pero se puede hacer. Eso es lo que enseñamos en el IDE.”

25 AÑOS FORMANDO DIRECTIVOS EXITOSOS CONSOLIDAN AL IDE COMO LA ESCUELA DE NEGOCIOS LÍDER DEL ECUADOR

El IDE Business School nació en 1993 por iniciativa de un grupo de empresarios ecuatorianos interesados en dar un nuevo impulso a la formación empresarial del Ecuador, basada en un enfoque humanista y ético.

Nuestra escuela de negocios, perteneciente a la Universidad de Los Hemisferios, se ha propuesto ser un referente en la dirección de empresas en el Ecuador y América Latina, sustentando su fortaleza en la formación académica de su cuerpo docente, en la investigación y excelencia en la enseñanza.

Los programas del IDE Business School tienen un impacto de largo plazo en la carrera profesional de los empresarios y directivos. Otorgan una perspectiva global de los negocios, visión estratégica y habilidades de liderazgo necesarias para enfrentar los retos actuales efectivamente.

Cuenta con facilidades tanto en Quito como en Guayaquil. Todas las instalaciones están construidas teniendo en cuenta las más modernas concepciones arquitectónicas, en un entorno adecuado para el estudio.

El IDE Business School, cuenta con el respaldo académico de las mejores escuelas de negocios del mundo:





GUAYAQUIL:

Kilómetro 13 vía a la costa

PBX: (593-4) 371 25 60 Ext: 202, 235

mail: seminariosg@ide.edu.ec

www.ide.edu.ec | [in](#) [t](#) [f](#) [i](#)

QUITO:

Nicolás López 518 y Marco Aguirre (Pinar Bajo)

Directo: (593-2) 382 79 98

PBX: (593-2) 382 79 99 Ext: 112, 118

mail: seminariosq@ide.edu.ec