

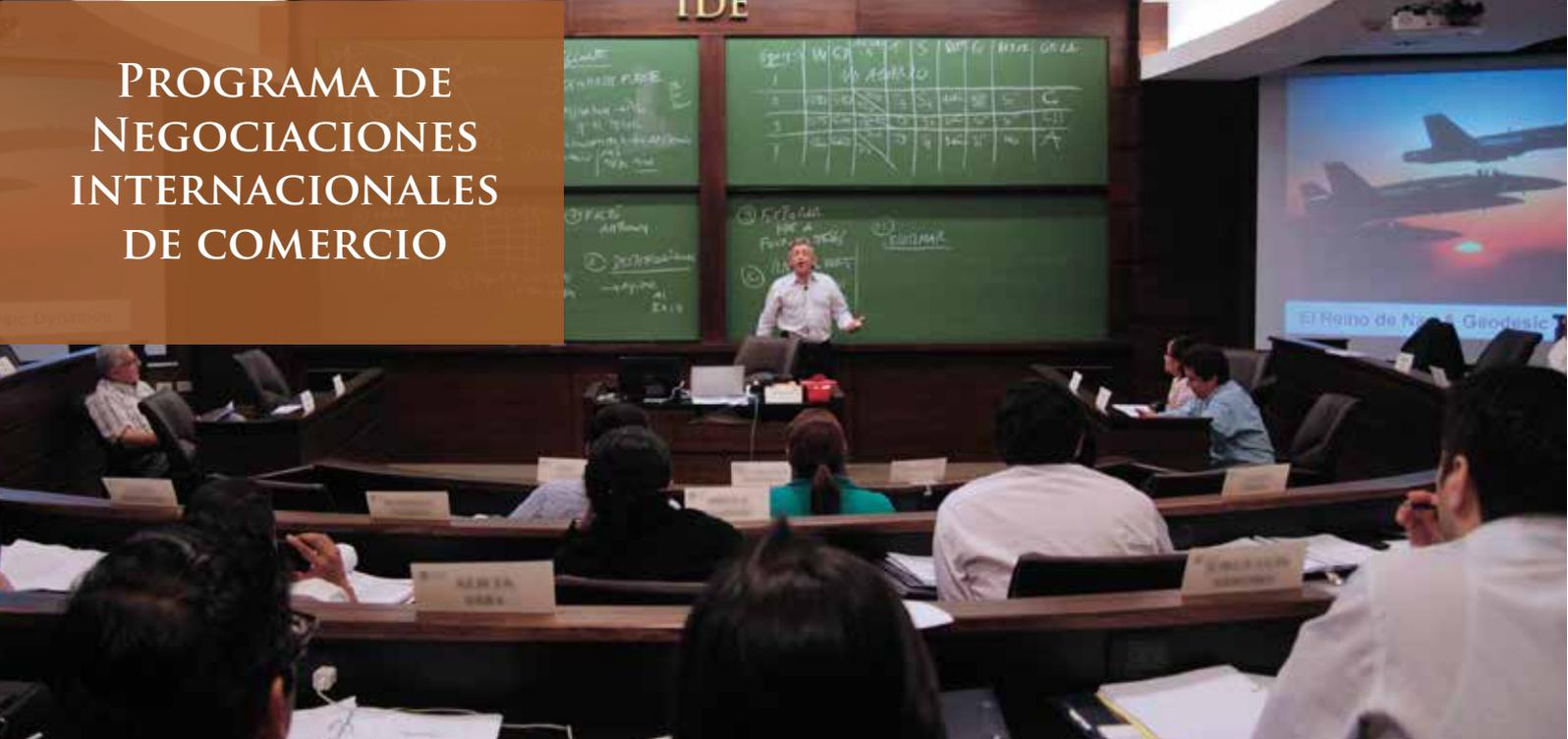
PNIC

PROGRAMA DE
NEGOCIACIONES
INTERNACIONALES
DE COMERCIO



UNIVERSIDAD DE LOS HEMISFERIOS

PROGRAMA DE NEGOCIACIONES INTERNACIONALES DE COMERCIO



Formación en materia de normas internacionales de comercio, acuerdos de libre comercio y estimación de impactos de la apertura comercial

OBJETIVO

El Programa busca fortalecer los conocimientos en términos de reglas, normas, procedimientos, etc. que rigen el comercio internacional a la hora actual, sus beneficios y eventuales riesgos. Permitirá analizar con propiedad las propuestas de política y los compromisos comerciales que favorezcan el crecimiento económico y la modernización del país. Se hará especial referencia a los efectos del progreso tecnológico sobre las estructuras de producción nacional y su competitividad externa.

A QUIÉN ESTÁ DIRIGIDO

El programa está dirigido a profesionales, tanto del sector público como del privado, cuya gestión esté relacionada con los temas de comercio internacional, y tengan el interés de fortalecer sus conocimientos en materia de normas internacionales de comercio, alcance de los acuerdos comerciales vigentes y posibles nuevas opciones, así como a evaluar en detalle los impactos de la apertura sobre las exportaciones, importaciones, balanzas comercial y de pagos, precios, transferencias y bienestar, entre otras variables.

REQUISITOS DE INSCRIPCIÓN

Para ser parte del programa, el participante deberá contar con los siguientes requisitos:

- Hoja de Vida
- Formulario de inscripción

METODOLOGÍA

La metodología de enseñanza que utiliza el IDE fomenta una activa participación de los estudiantes en el análisis, identificación y evaluación de situaciones, con el objetivo de que, partiendo de diversos enfoques, se pueda definir la mejor alternativa de solución a los retos y problemáticas privadas, públicas y sociales.

Se analizarán temas relativos a la definición de políticas de comercio exterior que favorezcan la modificación de la canasta exportable de bienes y servicios del Ecuador, generen empleo e inversiones e integren al país en los mercados internacionales, respetando los compromisos internacionales suscritos en distintos foros y bajo referencias de mayor productividad, competitividad y eficiencia.

CUERPO DOCENTE

El programa será dictado por especialistas en las distintas materias a ser evaluadas. Los instructores invitados tienen una alta formación académica y han participado en negociaciones de acuerdos internacionales de comercio, en distintos foros.

DURACIÓN

El programa tiene una duración de 6 semanas; 1 tarde por semana, 4 sesiones por día.

MÓDULO 1

El marco multilateral del comercio

MÓDULO 2

Comercio y desarrollo en la globalización: las negociaciones internacionales

MÓDULO 3

Ecuador y el comercio internacional: principales acuerdos vigentes

MÓDULO 4

Comercio internacional y desarrollo: un mundo de oportunidades

MÓDULO 5

La propiedad intelectual en los acuerdos comerciales

MÓDULO 6

Finanzas internacionales y la necesidad de consolidar la apertura

EXPOSITORES INVITADOS

■ **Alfredo Corral Ponce**

- Maestría en Propiedad Intelectual
- Negociador Acuerdos Comerciales

■ **Juan Falconí Morales**

- Ph.D. en Economía
- Negociador Acuerdos Comerciales

■ **Patricio León Camacho**

- Posgrado Economía CEPE
- Especialista en Macroeconomía y Cuentas Nacionales

■ **Roberto Ponce Alvarado**

- Embajador de Carrera
- Negociador Acuerdos Comerciales

■ **Francisco Suasti Salazar**

- Maestría en Economía
- Negociador Acuerdos Comerciales

■ **Maria Paz Vela**

- Maestría en Economía
- Especialista en Macroeconomía y Comercio Internacional

¡SÉ EL PROTAGONISTA DEL CAMBIO!



Escuela de
Gobierno

GUAYAQUIL:

Kilómetro 13 vía a la costa

PBX: (593-4) 371 25 60 Ext: 132, 133

Mail: fsegovia@ide.edu.ec

www.ide.edu.ec | [in](#) [t](#) [f](#) [i](#)

QUITO:

Nicolás López 518 y Marco Aguirre (Pinar Bajo)

Directo: (593-2) 382 79 97

PBX: (593-2) 382 79 99 Ext: 132, 133

Mail: fsegovia@ide.edu.ec