

DIRECCIÓN Y PLANIFICACIÓN DE VENTAS

Seminario y taller

Acelerando la gestión de los
equipos comerciales



DIRECCIÓN Y PLANIFICACIÓN DE VENTAS

Seminario y taller



ACELERANDO LA GESTIÓN DE LOS EQUIPOS COMERCIALES

OBJETIVO

El seminario conducirá a los participantes a través de las nuevas tendencias relacionadas con la definición de la estructura, tamaño, incorporación, compensación y motivación de la fuerza de ventas. Además, revisaremos en detalle el comportamiento del equipo de ventas dentro de la organización desde un enfoque de recursos humanos, para evaluar modelos mentales y como gerenciar empleados difíciles de liderar y controlar. Este modelo, combinado con un tablero de control de ventas, permitirá desarrollar un plan que maximice la eficacia de los ejecutivos de ventas.

¿QUIÉN PUEDE ASISTIR?

Este seminario va dirigido a profesionales que desarrollan su función diaria en el área comercial: directores comerciales, gerentes de mercadeo y ventas, jefes de trade marketing; así como también, ejecutivos que incidan directamente en la gestión comercial, gerentes generales, propietarios y directores de empresas.

CONTENIDO

- Estructura, tamaño, compensación y control de la fuerza de ventas.
- Desarrollo humano de la fuerza de ventas. Cómo liderar talentos complejos.
- La motivación en equipos profesionales, cultura, diversidad y las nuevas generaciones.
- Selección y assessment del equipo comercial.
- El valor financiero de los vendedores, cómo calcularlo y gestionarlo.
- Cómo gestionar grandes cuentas (KAM).
- Cómo se gestionan vendedores efectivos en Ecuador: casos de estudio.

METODOLOGÍA

Se aplicarán metodologías dinámicas que fomentan el aprendizaje, la interacción y el protagonismo de los participantes, tales como: casos de estudio basados en hechos reales, talleres de trabajo en equipo y conferencias-coloquios.

CERTIFICADO

Al finalizar el seminario el asistente recibirá un certificado de participación. Deberá haber asistido como mínimo al 80% de las sesiones.

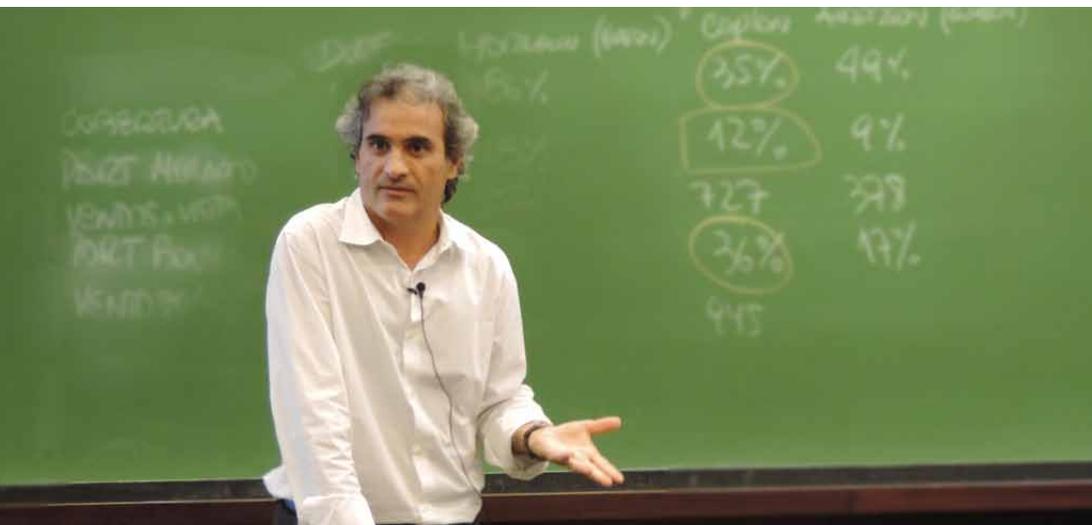
HORARIO:

El seminario tendrá una duración de cuatro días, en el horario de 8h30 a 17h30.

FECHA:

Guayaquil: Octubre 3, 4 y Octubre 16, 17

Quito: Octubre 5, 6 y Octubre 18, 19





PROFESORES



Pablo Alegre

IAE Business School, Argentina

- MBA por el IAE Business School, Argentina.
- Profesor full time de Dirección Comercial en el IAE Business School, Argentina.
- Consultor Internacional en Dirección Comercial en distintos sectores.



Roberto Estrada

IDE Business School, Ecuador

- Máster en Administración de Empresas, IDE Business School.
- Especializado en Recursos Humanos en Argentina, Brasil y Estados Unidos.
- Socio de Consultoría y responsable a nivel nacional del área de Human Capital Advisory Services, DELOITTE TOUCHE.



PIENSA CON AUDACIA



Liderar negocios en escenarios cambiantes requiere audacia y pasión. Reunir la ciencia con el arte de la dirección de empresas para obtener ideas innovadoras y alinear organizaciones complejas hacia el éxito es arduo. Pero se puede hacer. Eso es lo que enseñamos en el IDE.



IDE BUSINESS SCHOOL

Nació en 1993 por iniciativa de un grupo de empresarios ecuatorianos interesados en dar un nuevo impulso a la formación empresarial del Ecuador, basada en un enfoque humanista y ético.

Nuestra escuela de negocios, perteneciente a la Universidad de Los Hemisferios, se ha propuesto ser un referente en la dirección de empresas en el Ecuador y América Latina, sustentando su fortaleza en la formación académica de su cuerpo docente, en la investigación y excelencia en la enseñanza.

Los programas del IDE Business School tienen un impacto de largo plazo en la carrera profesional de los empresarios y directivos. Otorgan una perspectiva global de los negocios, visión estratégica y habilidades de liderazgo necesarias para enfrentar los retos actuales efectivamente. Cuenta con facilidades tanto en Quito como en Guayaquil. Todas las instalaciones están construidas teniendo en cuenta las más modernas concepciones arquitectónicas, en un entorno adecuado para el estudio.

El IDE Business School, cuenta con el respaldo académico de las mejores escuelas de negocios del mundo:





UNIVERSIDAD DE LOS HEMISFERIOS

GUAYAQUIL:

Kilómetro 13 vía a la costa

PBX: (593-4) 371 25 60 Ext: 202, 235

mail: seminariosg@ide.edu.ec

QUITO:

Nicolás López 518 y Marco Aguirre (Pinar Bajo)

Directo: (593-2) 382 79 98

PBX: (593-2) 382 79 99 Ext: 112, 118

mail: seminariosq@ide.edu.ec

www.ide.edu.ec | [in](#) [t](#) [f](#) [i](#)